Эссе на тему «Секты и методы вовлечения новых членов»

В купе вагона едут директор школы и глава

секты. Когда наступает время перекусить,

директор достаёт яйцо и бутерброд с колбасой.

Глядя на директора, глава секты достаёт

чёрную икру, севрюгу и другие деликатесы ,

наливает французский коньяк и сочно закусывает.

Учитель, - обращается к сектанту директор.

Я получаю приличную зарплату, но не могу

Позволить себе такие деликатесы.....

Сын мой! А ты пробовал создать новую

Религию и учить ею свою паству?

Мы больше семидесяти лет жили в условиях запрета на свободное вероисповедание. И когда "табу" сняли, люди бросились наверстывать упущенное. А дельцы и сектанты, пользуясь религиозным невежеством нашего народа, принялись зазывать их в свои секты лживыми обещаниями "указать истинную дорогу в

жизни", "сделать их бессмертными", "оградить от зла и болезней". На самом же деле, идет конкурентная борьба за души и кошельки

обманутых. И все импортные, и новые, и старые отечественные вероучения - это лишь способ урвать кусок от пирога.

Существует большое количество крупных сект: "Белое братство", "Богородичный центр", "Аум Сенрике", "Общество сознания Кришны", Мунитская "Церковь объединения",

"Церковь последнего завета Виссариона", "Московская церковь Христа", "Свидетелей Иеговы", "Неаполитанская церковь", "Богословие процветания", "Живой поток", секта "Юнивер", тантристы, неосатанисты, мормоны.

Вовлекать в секты помогает и разного рода религиозная литература. Только в Москве распространяется около 500 разных брошюр, листовок и газет. Около сотни прекратили существование. Правда, большая часть этих изданий имеет небольшой тираж: от 50 до 500 экземпляров, но, тем не менее, вся печатная

продукция бесследно исчезает в руках любопытных граждан, Однако, если каждое мелкое издание само по себе неприметно, то

все они вместе заслуживают внимания. Ведь лучшие издания сект, которые вызывают

симпатии и интерес у читателей, переснимаются, ксерокопируются,

дублируются. Поэтому вполне возможно, что месячный стихийный тираж увеличивается

в несколько раз, и, по самым осторожным оценкам, составляет уже десятки тысяч экземпляров, а число читателей - сотни тысяч.

Цель у всех сект одна - завербовать как можно больше граждан под свои "знамена". А содержание религиозного обмана - всяческие обещания сделать жизнь счастливой. И, как правило, обещания не бескорыстны. Потому как основой счастья может стать полное отречение от своего имущества. Конечно, в пользу секты. К ложным обещаниям мошенники прибегают очень часто. Что стоит пообещать и за это получить круглую сумму! Замечу, что именно словесный обман -

основное оружие руководителей сект. И надо отдать должное последним: ораторы и

идеологи они - каких еще поискать!

Как же происходит обработка новых членов?

Сначала новенького напичкивают разнообразной самиздатовской

литературой. Если же он доверился настолько, что оставил свой рабочий или домашний телефон, то звонки с приглашением на семинары и собрания будут регулярно повторяться долгое время. И, чаще всего, ради интереса, человек решается взглянуть краем глаза на то, что происходит в самой секте и на

ее обитателей. И тогда уже в каждой секте агитация за веру происходит по разному.

     В мунитской "Церкви объединения" есть термин "бомбардировка любовью". Любопытный приходит на собрание мунистов, и ему говорят о том, какой он замечательный, красивый и необычный человек. Все это не может не нравиться.

И если человек хотя бы отчасти уверовал в свою неповторимость и неординарность, начинается дальнейшая обработка: человек должен отречься от всего, что было раньше. Бывшие друзья - теперь недруги. Родственники ничего, кроме зла, ему не желают. Разные другие учения, кроме оного, - неправильные и коварные... Далее - следующая ступень обработки: отучить человека думать. Для этого дается мантра, чтобы ее повторять и

повторять. У кришнаитов это "Харе Кришна", у сектантов "Богородичного центра" - "Век святых - сила праведных". Текст молитвы

должен постоянно вертеться в голове у человека, что полностью, отрешит его от иных раздумий и проблем. Третья стадия - еще более усиливает отрешения от "мира сего".

Чтобы добиться стопроцентного результата, голос главы секты или его помощника звучит с

динамиков магнитофона. И даже когда "клиент" находится вне секты, голос непременно звучит уже в мыслях. На занятиях в секте обучение

происходит в такт какой-нибудь музыке, недоедания и недосыпания. Все это со стороны

покажется достаточно простым и незамысловатым. Но в комплексе и за

компанию - действует очень эффективно.

Так кто же является членом секты?

Большая часть верующих - люди зрелого и молодого возраста. Однако не молодой возраст - их главное отличие от православных. По данным социологических исследований, верующие нового типа в большинстве своем люди образованные. Среди них много тех, кто раньше баловался буддизмом, йогой, религиозной философией.

Православие для них - старо и банально. А тут тебе и космический разум, и энергия, и переселение душ. И, что интересно: простых рабочих в сектах по пальцам можно перечесть.

Есть в сектах и разочарованные – ищут утешения. Много психологически неустойчивых личностей, склонных к мистическим переживаниям. Есть и такие, кто пришел сюда по зову сердца. Эти хотели бы преобразовать свою личную жизнь и жизнь

религиозной общины, да и все общество в целом на основе религиозных идеалов

секты. Есть и такие, которых попросту ввели в заблуждение. Некоторые секты используют на свой лад толкования Библии.

Американец Хаббард, бывший последователь сатаниста двадцатого века Кроули, однажды публично заявил: "Если ты хочешь стать по настоящему богатым человеком, то создай

новую религию". Итак, в причинах разобрались. Основная цель секты – захватить ваше имущество и деньги. Далее я расскажу о некоторых приемах вербовки новых членов.

Одна из задач сектантов – вербовка новых членов. Как это сделать? Существует множество способов

Методы вербовки:

Членство в секте является результатом двух взаимодействующих сил: тактики, которой пользуются сектанты, чтобы вербовать, обращать, обрабатывать и удерживать людей, и личной уязвимости потенциального новичка. Начнем со второго фактора. Вербовщики секты, искусные в оценке предполагаемых клиентов, чаще всего обращаются к тем, кто находится в данный момент в непривычном, неустойчивом или неприятном социальном и психологическом положении. Это могут быть люди на отдыхе (отпуск, путешествие, места развлечений), студенты вузов (особенно первый и последний годы учебы), пожилые люди (недавно ставшие пенсионерами или оказавшиеся в длительном одиночестве), наивные подростки с их кризисом самоопределения, любой человек, переживающий какой-то стресс (болезнь, смерть близких, развод и т. п.), мигранты, беженцы, безработные, из которых все, вероятно, испытывают потребность в дружественности, сердечности и ищут установления связей.

В брошюре Американского семейного фонда приводятся четыре признака вербовщика:

1. Это самый дружественный человек, какого вы когда-либо встречали.
2. Это человек, ***СЛИШКОМ*** заинтересованный в том, что и вам, как он выяснил, нравится делать.
3. Тот, кто осыпает вас комплиментами и похвалами и хладнокровно оценивает, что с вас можно взять: энтузиазм, энергию, физическую или интеллектуальную силу, деньги, квартиру и т. п.
4. Тот, у кого есть все ответы на все вопросы.

Коль скоро предполагаемый клиент выглядит восприимчивым, вербовщик предпринимает преднамеренную, рассчитанную попытку вовлечь его в беседу, разжечь его интерес и увлечь следующими средствами:

- показывая заботу о благополучии предполагаемого клиента, выражая необычно хорошую осведомленность о его чувствах и эмоциональном состоянии, что заставляет предполагаемого клиента поверить, что его действительно понимают. Например, узнав о поездках вербуемого, вербовщик может сказать: "Итак, ты был в дороге два месяца. Ты, должно быть, устал, чувствуешь себя одиноко, без каких-либо реальных корней?";

- демонстрируя острый, объединяющий интерес к идеям вербуемого, интересам, надеждам, целям, говоря, например: "О, ты музыкант. Ну, мне как раз случилось жить с группой музыкантов...";

- удерживая контакт глазами, поддерживая тесную физическую близость, "нападая" сексуально (в психологическом смысле);

- извлекая личную информацию о текущем положении вербуемого, о его заботах, проблемах, стрессах. Например, вербовщик может спросить: "что твои родители думают о твоих путешествиях через всю страну?" или "Есть ли у тебя интимные отношения с кем-нибудь?" или "Знаешь ли ты, что хочешь делать со своей жизнью?".

Если вербовщик добивается успеха, вербуемый ощутит эмоциональную связь с вербовщиком, а также готовность или желание поддерживать контакт. Когда вербуемые клиенты считаются готовыми, - а это может быть после пятнадцати минут разговора или после нескольких случайных встреч, их могут пригласить присоединиться или посетить группу. Вербовщики часто подгоняют свои описания группы таким образом, чтобы они соответствовали интересам вербуемого. Например, вербуемый клиент, ищущий духовного свершения, может быть приглашен в "духовную дискуссионную группу", в то время как тот же самый вербовщик может пригласить другого вербуемого, интересующегося психологией, на "семинар по человеческому потенциалу".

ОБРАЩЕНИЕ В ПОЛНОГО ПРИВЕРЖЕНЦА

Цель обращения в сектах заключается в том, чтобы вербуемый безусловно принял верования, практику и характерные черты личности, предписанные группой. Длительность времени, требующегося на обращение, варьируется от одного вербуемого к другому и от группы к группе. Некоторые секты пытаются совершить полное обращение в течение интенсивного уикэнда; другие имеют более смягченный подход, раззадоривая аппетиты потенциальных новообращенных в течение недель или месяцев перед тем, как позволить им формально быть принятыми в группу. Некоторые индивиды так полностью до конца и не обращаются. Эти люди остаются на краях группы, считаются временными и никогда не достигают высокого статуса среди сектантов. частичное или неудачное обращение может возникнуть из-за неспособности подчиниться ожиданиям группы, необычайной способности сопротивляться давлению группы, скуки и ответственности, которые оказались слишком привлекательными и/или настоятельными даже для высокого давления религиозных убеждений группы.

Хотя специфические средства могут варьироваться от группы к группе, существует ряд общих тактических приемов, используемых сектами, чтобы добиться обращения. Некоторые из них включают:

**Контроль времени и деятельности (поведения)**, то есть подчинение потенциальных новообращенных рассчитанному строгому временному графику, в пределах которого каждый момент связан с физически и эмоционально напряженной деятельностью. Это оставляет мало времени или вовсе его не оставляет для уединения и размышления. Такой график может включать:

лекционный марафон, длительные заседания - встречи группы, интенсивные консультации один на один, произвольные танцы или энергичные виды спорта, гипнотические упражнения, создание отчетливых зрительных образов, медитация, монотонное пение, жаркие молитвенные собрания, недостаточные сон и еда.

***Результаты***: пониженная психологическая защита, уменьшившееся внимание, физическое и эмоциональное истощение, ослабленная способность критически оценивать группу, которые часто являются отвлекающими и делают человека в высшей степени поддающимся внушению.

**Информационный контроль,** например: отсечение или клевета на внешние источники информации, такие как телевидение, радио, газеты, связь с людьми за пределами группы; "бомбардировка" вербуемых сектантской литературой, записями и лекциями по идеологической обработке; классифицирование определенной информации о секте как "секретной" (например, кто является лидером; какие жертвы, изменения в стиле жизни и финансовые обязательстве требуются от членов; на что уходят деньги); искажение ("Мы собираем деньги для детей, лишенных благоприятных условий") и открытая ложь ("Никто из наших последователей не дает деньги лидеру", "Мы не верим, что наш гуру - Бог").

***Результаты***: Информационный контроль мешает информированному принятию решений и таким образом предотвращает критическую оценку секты.

**Манипуляция языком.** Это может быть осуществлено путем приписывания новых и дополнительных значений обычным словам. Например, в Миссии Божественного Света слово "знание" означает четыре методики медитации, которым учат в течение начального занятия, что предположительно дает человеку знание Бога; слово "разум" синонимично дурным мыслям и силам внутри людей, которые уводят их от Бога и от Истины; "мир" относится к тому, что находится за пределами Миссии Божественного Света и поэтому является непросвещенным.

Дополнительная тактика включает: использование особенного словарного запаса (например, искусственные слова и фразы); введение иностранного языка в разговор и пение; стремление отбить охоту к "банальному" разговору о несектовой деятельности, интересах и идеях; ограничение выражения личных мыслей и чувств о своем прошлом и будущем.

***Результаты***: Вербуемые чувствуют себя посвященными в исключительный язык, словарный запас и новое знание. Они начинают ощущать себя более удобно, общаясь с сектантами, и, в конце концов, как только этот язык становится частью их повседневной речи, чувствуют себя заторможено в общении с людьми вне секты, которые явно не могут этого понять.

**Отучивание от критического, рационального мышления**. Например, многие сектанты отделываются от сомнений, критики и вопросов утверждениями типа "Все станет ясно со временем" или угрозами типа "В корне всякого сомнения Сатана", или увещеваниями вроде "Если ты хочешь узнать Бога, ты должен выйти за пределы рациональности".

***Результаты***: Вербуемые испытывают чувство вины из-за сомнений, вопросов или использования своих интеллектуальных способностей для оценки секты. Многие даже начинают рассматривать свой разум как нарушителя спокойствия, генератор ядовитых сомнений, оружие Сатаны и тому подобное.

**Обучение методикам, вызывающим транс**. Оно может включать в себя: медитацию, монотонное пение, говорение на языках, самогипноз, создание ярких мысленных образов и контролируемые дыхательные упражнения

***Результаты***: Эти методики, особенно если они раскрываются перед новообращенным в ходе напряженных особых церемоний посвящения, часто заставляют вербуемых чувствовать себя причастными особенным и/или божественным силам. Стимуляция трансов и тому подобное может быть очень действенно в подавлении сомнений и возрастании внушаемости к дальнейшей идеологической обработке. У некоторых особенно уязвимых людей применение подобных методик может привести к психическим срывам.

**Исповедальные сессии**, во время которых сектантов принуждают выдавать крайне личную информацию о прошлых и настоящих проступках и грехах, реальных или воображаемых.

***Результаты***: Вербуемые, которые открывают такую информацию, могут испытывать начальное чувство вины и стыда, а затем ощущение облегчения после признания. Они могут даже стать зависимыми от этой самоопорочивающей деятельности как от способа облегчения чувства вины. Однако те, кто хочет покинуть секта, часто боятся, что секта может воспользоваться раскрытой ими информацией, чтобы шантажировать или клеветать на них.

**Групповое давление**, то есть предложение позитивного подкрепления, такого как одобрение, привязанность или повышенный статус, когда сектанты соглашаются с целями группы, и отказ от такого подкрепления или наказание тех, кто говорит или действует вопреки сектантским предписаниям.

***Результат***: Вербуемые могут поддаться групповому давлению, несмотря на устойчиво удерживающиеся убеждения, противоречащие сектантским верованиям и практике.

ПОДДЕРЖАНИЕ ВЕРНОСТИ НОВООБРАЩЕННЫХ

Секты осознают, что даже самые преданные обращенные поддаются сомнениям и могут отступиться, если только они не подвергаются интенсивной и постоянной программе поддержки. Поэтому много времени и усилий вкладывается в поддержание верности обращенных, путем использования тактик, подобных описанным ниже.

**Убедить обращенного придерживаться сурового стиля жизни, который отражает сектантские ценности.** Многие сектанты содержат своего рода общежития, где вся деятельность концентрируется вокруг сектантских целей. На сектантов часто оказывается давление посредством обещаний более высокого статуса с целью заставить их жить в этих домах, например: "Гуру любит всех своих детей, но он особенно любит тех, кто присоединяется к его монашескому дому и посвящает ему всю свою жизнь."

***Результаты***: Строгое следование сектантскому стилю жизни служит подчинению и усилению преданности обращенного верованиям секты. Кроме того, энергичные программы добывания средств, вербовки и другой ориентированной на секта деятельности истощает обращенных, не оставляя времени или энергии на то, чтобы подвергать сомнению сектантские верования.

**Обучение и чрезмерное использование методик, вызывающих транс**, таких, как медитация, молитва, монотонное пение, самогипноз и говорение на языках.

***Результаты***: Подобные методики могут иметь своим результатом: подавление мыслей, чувств и сомнений; ослабленную интеллектуальную и критическую способность; подчас психопатологию.

*Обратите внимание:* Эти методики сами по себе не вредны при умеренном, уместном и строго контролируемом (профессиональным врачом или психологом) применении. Они причиняют вред в деструктивных сектах потому, что используются для подавления самостоятельного здравого мышления, а не для понимания и "проработки" умственных затруднений.

**Публичное заявление о верности,** такое как: поощрение новых обращенных вербовать других (некоторые сектанты предлагают более высокий статус и другое вознаграждение преуспевающим вербовщикам), делать торжественные заявления на публичных встречах, подписывать заявления о верности.

***Результаты***: Публичное заявление усиливает преданность обращенных секту и заставляет уходящих казаться предающими доверие.

**Повторяющиеся угрозы санкций за уход**, такие как: "Если ты уйдешь, твоя жизнь развалится на куски"; или "твоя душа сгниет"; или "ты отправишься в ад"; или "пострадают твои родственники"; или "твоя жизнь будет в опасности".

***Результат***: Обращенные боятся покинуть секта.

**Обещание немедленного осуществления, мира, спасения,** например, говоря обращенным, что если они "только чуть-чуть сильнее постараются, отдадут немного больше" себя, они достигнут любого обещанного сектантом вознаграждения.

***Результаты***: Обращенные постоянно стремятся достичь утопических идеалов и обвиняют себя самих за то, что стараются недостаточно усердно.

**Ограниченный доступ к внешним источникам информации или его отсутствие.**

***Результат***: Нет противоположных точек зрения, чтобы стимулировать критическое мышление о секте. Укрепление представления, что сомнения относительно группы отражают недостатки сомневающегося, но не группы.

**Отсутствие несектовых связей и эмоциональной поддержки.**

***Результаты***: Обращенные становятся зависимыми от секты в дружбе, близости и эмоциональной поддержке; чувства отчуждения, враждебности и паранойи в отношении несектового мира все более усиливаются.

**Контроль сексуальной близости и интимных отношений** внутри секты; например, лидер может диктовать, стоит ли, когда и на ком жениться, нужно ли и когда иметь сексуальные отношения, детей, стерилизацию, аборты.

***Результаты***: У обращенных может развиться искаженный, обезличенный взгляд на сексуальность и половые сношения. Лидеры защищены от возможности того, что близкие друзья поделятся сомнениями относительно группы и укрепят их.

**Постоянная исповедь и самоопорочивание.**

***Результаты***: Обращенные испытывают стыд, затем облегчение, затем чувствуют себя в долгу перед сектой за спасение от их "дурной натуры".

**чрезмерные финансовые обязательства**, часто требующие передачи в пользу секты наследства, банковских счетов, платежных чеков и другого материального имущества (дома, машины, аудио и видеотехника и т. п.).

***Результаты*:** Сектанты остаются фактически без гроша и в финансовом плане зависят от группы. Также, если было пожертвовано много денег, обращенные могут оправдывать свои вложения, закрывая глаза на деструктивные элементы группы.

Такими представляются основные методики воздействия на человека и вербовки его в секты. В заключение я хочу сказать, что всем нам необходимо быть осторожными и замечать манипулирование. Некоторые думают, что если они бедны и у них нечего взять, то их и вербовать не будут. Это заблуждение, т.к. могут использовать вашу энергию и энтузиазм. Поэтому я желаю всем быть бдительными и всегда осознавать свои поступки.

Список литературы:

***1. Волков Е. Н. Методы вербовки и контроля сознания в деструктивных сектаах // Журнал практического психолога. М.: Фолиум. 1996. #***