|  |
| --- |
| **Министерство Образования Российской Федерации** **Пензенский Государственный Университет Архитектуры и Строительства**  Кафедра менеджмента     КУРСОВАЯ РАБОТА **на тему «МОЯ КАРЬЕРА»**  ВЫПОЛНИЛ:  студент I курса  группы ГСХ-12  Галямин С. А.    ПРИНЯЛ:  к. э. н., доц.  Глухова И. В.   ПЕНЗА 2008 |

**СОДЕРЖАНИЕ**

1. Для чего я поступил в ПГУАС 3
2. Как я представляю свою будущую карьеру 3
3. Мои профессиональные цели 5
4. Что я собираюсь предпринять для достижения своих целей 6
5. Самоанализ 8

6. Литература 11

**1. ДЛЯ ЧЕГО Я ПОСТУПИЛ В ИНЖЕНЕРНО-СТРОИТЕПЛЬНЫЙ ИНСТИТУТ**

Я поступил в Пензенский Государственный Университет Архитектуры и Строительства и именно в Инженерно-строительный институт не случайно. Всем известно, что профессия строитель – одна из самых востребованных и высокооплачиваемых профессий в данный период времени. - Во-первых, приобретённые здесь знания и навыки помогут мне осуществить свою главную цель.

- Во-вторых, очень велик престиж института.

- В-третьих, в ИСИ очень сильный преподавательский состав.

- В-четвертых, что особенно важно, в ИСИ я смогу получить не только теоретические знания, но и практические навыки. Здесь практику проходят сразу с первого курса на престижных предприятиях города Пензы, что позволяет студентам приобрести опыт работы во время учёбы. Это послужит первой ступенью в развитии моей будущей карьеры.

Я весьма ответственно подхожу к обучению в институте. Для меня важно стать не только профессионалом, но и получить признание в этом качестве. Приобретённые в институте знания и первоначальный опыт я использую для достижения своей главной профессиональной цели – стать владельцем сети строительных компаний и иметь филиалы во многих городах России и за рубежом.

**2. КАК Я ПРЕДСТАВЛЯЮ СВОЮ БУДУЩУЮ КАРЬЕРУ**

В судьбе каждого человека много препятствий и неожиданных поворотов. Мне так же придётся преодолеть много трудностей, но я уверен, что смогу стать настоящим специалистом в области строительства. Для достижения моей цели необходимо много работать и, конечно же, приобретать опыт всеми возможными способами. Опыт приходит он со временем. Поэтому сейчас нельзя терять это драгоценное время.

Мне бы хотелось начать свою карьеру в какой-нибудь процветающей фирме, подняться по служебной лестнице, открыть собственную строительную или фирму.

В моём понимании, сделать карьеру – значит добиться престижного положения в обществе и высокого дохода. При этом имеется в виду престижность с точки зрения общественного мнения.

Чтобы достигнуть главной цели, необходимо пройти почти через весь жизненный путь. Продвижение к поставленной иною цели будет проходить поэтапно, шаг за шагом, посредством решения промежуточных задач.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Возраст | Желаемый доход (руб.) | Предполагаемая работа |
| 18 лет | 3000 | Продавец - консультант в строительной фирме |
| 30 лет | 20 000 | Заместитель директора регионального отделения строительной или дизайнерской организации |
| 40 лет | 35 000 | Владелец строительной фирмы |
| 45 лет | 300 000 | Владелец сети строительных фирм |
| 50 лет | 5 000 000 | Владелец крупнейшей строительной (дизайнерской) фирмы на Российском рынке |

В 18 лет я устроюсь на неполный рабочий день продавцом-консультантом в строительную или организацию, чтобы накопить некоторые знания и опыт в выбранной мной сфере деятельности. Для этой должности мне нужны такие качества, как комуникабельность, внимательность, вежливость и, конечно, некоторые знания. Я думаю: это будет интересная работа, т. к. я смогу общаться с покупателями и более опытными коллегами по работе. Предполагаемый доход 3000 рублей, т. к. я не имею опыта работы. Таким образом, я сделаю первый шаг к намеченной цели.

К 30 годам я хочу продвинуться по служебной лестнице и получить должность заместителя директора регионального отделения в строительной фирме. Добившись этого мне нужно будет осваивать искусство управления людьми. Накопленный за время пребывания в этой должности опыт и капитал в главной степени помогут мне совершить скачок и стать владельцем собственной фирмы. Предполагаемый доход 20000 рублей.

В 40 лет я открою своё дело. Это будет строительная фирма. Строительство всегда было и будет в почёте. Оно имеет огромные перспективы, не смотря на то, что существует с древнейших времён. Особенно приятно строить гражданские здания, жилые дома. Я хочу привнести что-то новое в эти отрасли строительства. Хочется, чтобы дома были удобными для жилья и имели исключительный интерьер, это принесёт большую пользу людям.

К 45 годам я планирую расширить моё дело и создать сеть фирм по всему региону. Я думаю, что к этому времени у меня будет определённый денежный капитал для осуществления главной цели, т. к. считаю, что на данном этапе вполне реальная заработная плата составит 300 000 рублей.

И к 50 годам я так расширю своё дело, что стану медиамагнатом. Филиалы моей компании будут функционировать по всей стране, и, надеюсь, за рубежом. Это будет результатом моего профессионального пути, пиком моей карьеры. Предполагаемый доход около 5 000 000 рублей. Для столь успешного процветания мне понадобятся огромная сила воли и напористость, предприимчивость и оптимизм, профессиональная компетентность.

**3. МОИ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ ЦЕЛИ**

Моя главная профессиональная цель в жизни – сделать карьеру и открыть своё дело. Я хочу иметь работу, которая позволит мне быть абсолютно независимым, даже материально. Я хочу жить для того, чтобы работать, а не наоборот. Для этого, в первую очередь, я должен успешно закончить институт, получить диплом и работу по специальности. Несомненно, мне будут необходимы навыки работы на компьютере, т. к. сейчас большой объём информации можно извлечь из Интернета. Так же огромную роль в современной жизни играет знание иностранных языков, поэтому желательно знать хотя бы один иностранный язык (наиболее необходимым является английский язык). Это даёт большую выгоду в общении с зарубежными партнерами.

Так же я думаю, что необходимо, как можно больше общаться с профессионалами в сфере бизнеса и набираться у них опыта.

Пока у меня цель – хорошо учиться в университете и хорошо сдать первую сессию. После сдачи сессии у меня возникнет следующая цель – найти желаемую работу. Затем последует следующая. Так будет продолжаться до тех пор, пока я не добьюсь своей конечной цели.

**4. ЧТО КОНКРЕТНО Я СОБИРАЮСЬ ПРЕДПРИНЯТЬ ДЛЯ ДОСТИЖЕНИЯ СВОИХ ЦЕЛЕЙ**

Я считаю, что каждая специальность требует определённого уровня знаний и умений, т. е. Профессиональной квалификации.

После окончания института я полагаю, что уже буду работать в фирме, которая меня интересует. Для человека, собирающегося сделать успешную карьеру, сегодня необходимо умение водить машину, поэтому я хочу пройти ускоренные курсы вождения автомобиля. Так же я продолжу изучение английского языка. Ведь, как известно, английский язык – это язык международного бизнеса.

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Профессиональные цели | Анализ «цель – средство» | | | |
| Необходимые средства | Имеется в наличии | Не имеется в наличии | Практические цели |
| За время учёбы в институте | | | | |
| 1. Освоить работу на компьютере | 1. Желание и интерес к овладению ПК  2. Общая эрудиция | 1. Желание и интерес  2. Общая эрудиция | - | Посещать занятия на ПК и активно на них работать |
| 2. Пройти практику в финансово-экономических отделах предприятия | 1. Желание работать и учиться, создавая себе хорошую репутацию  2. Умение налаживать контакты с руководством  3. Хорошее резюме | 1. Огромное желание учиться на практике  2. Умение налаживать контакты с руководством | Хорошее резюме | 1. Пообщаться со специалистами в сфере экономики финансов  2. Приобрести опыт в данной сфере |
| 3. Хорошо подготовиться к собеседованию с руководителем фирмы, чтобы произвести хорошее впечатление | 1. Необходимая литература  2. Внимательность  3.Терпение | 1. Литера-   тура  2. Внимательность | Терпение | Набраться терпения для подготовки к собеседованию |
| 4. Защитить дипломный проект | 1. Знания и опыт в своей специальности  2.Уверенность в себе  3. Усиленная подготовка | 1.Уверенность в себе | 1. Знание и опыт  2. Усиленная подготовка | 1.Распреде-лить нагрузку на весь учебный год |
| В первые пять лет после окончания института | | | | |
| Заместитель директора регионального отделения строительной фирмы | 1. Опыт работы в руководящей должности  2. Контакты и связи с людьми, работающими в данной области  3. Безупречный авторитет | - | 1. Опыт работы в руководящей должности  2. Контакты и связи с людьми, работающими в данной области  3. Безупречный авторитет | 1. Наладить контакты с нужными людьми  2. Создать безупречный авторитет в предыдущей должности |
| В последующие десять лет | | | | |
| 1. Открыть своё дело - владелец строительной фирмы | 1. Определенный капитал  2. Поддержка местной власти  3. Опыт работы на руководящей должности  4. Личный авторитет | - | 1. Определенный капитал  2. Поддержка местной власти  3. Опыт работы на руководящей должности  4. Личный авторитет | 1. Изучить инвестиции  2. Наладить контакты с местной властью |
| 2. Владелец сети строительных фирм | 1. Определенный капитал  2. Контакты с зарубежными фирмами в области строительства | - | 1. Определенный капитал  2. Контакты с зарубежными фирмами в области строительства | Наладить контакты с ведущими фирмами |
| 3. Стать мадиамагнатом и владеть крупнейшей строительной фирмой | 1. Определенный капитал  2. Мощная команда управленцев  3. Спрос на товары и услуги | - | 1. Определенный капитал  2. Мощная команда управленцев  3. Спрос на товары и услуги | 1. Изучить рынок других регионов страны  2. Повысить спрос на товар и услуги |

**5. САМОАНАЛИЗ**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Профессиональные цели | Анализ «цель – средство» | | | |
| Необходимые качества | Имеется в наличии | Не имеется в наличии | Действия по их развитию |
| Долгосрочные цели | | | | |
| 1. Заместитель директора регионального отделения строительной фирмы | 1. Способность к руководству и лидерству  2. Изобретательность и способность к инновациям  3. Компетентность  4. Высокий самоконтроль  5. Высокая работоспособность | 1. Способность к руководству и лидерству 2. Изобретательность и способность к инновациям 3. Высокая работоспособность | 1. Компетентность  2. Высокий самоконтроль | Постоянный контроль собственных эмоций и стрессов, научиться более умело управлять своим временем |
| 2. Владелец строительной фирмы | 1. Решительность и способность рисковать  2. Целеустремлённость  3. Умение организовать коллектив  4. Оптимизм  5. Дальновидность | 1. Решительность и способность рисковать  2. Целеустремлённость  3. Умение организовать коллектив 4. Оптимизм | 1. Дальновидность | Дальновидность приобретается в процессе работы на руководящей должности |
| 3. Владелец сети строительных фирм | 1. Решительность  2. Волевые качества  3. Дальновидность  4. Способность влиять на окружающих | 1. Решительность  2. Волевые качества | 1. Дальновидность  2. Способность влиять на окружающих | Познать психологию взаимодействия сотрудников |
| 4. Стать мадиамагнатом и владеть крупнейшей строительной фирмой | 1. Дальновидность  2. Способность рисковать  3. Волевые качества  4. Профессиональная компетентность | 1. Способность рисковать  2. Волевые качества | 1. Дальновидность  2. Профессиональная компетентность | Данные качества будут развиваться с накоплением опыта |
| Среднесрочные цели | | | | |
| 1. Продавец-консультант в строительной фирме | 1. Хорошая память  2. Определенные навыки  3. Внимательность  4. Вежливость, коммуникабельность | 1. Хорошая память  2. Внимательность  3. Вежливость, коммуникабельность | Определенные навыки | Нужные навыки приобрести в процессе обучения |
| 2. Защита дипломного проекта | 1. Общая эрудиция  2. Логическое мышление  3. Определенные навыки и знания | 1. Общая эрудиция  2. Логическое мышление | Определенные навыки и знания | Продолжить учёбу в ИСИ |
| 3. Менеджер по продажам в строительной фирме | 1. Целеустремлённость  2. Профессиональная компетентность  3. Активность, инициативность  4. Интерес к данной специальности | 1. Целеустремлённость  2. Интерес к данной специальности  3. Активность, инициативность | Профессиональная компетентность | Необходимые знания приобрести в процессе учёбы в институте |
| Краткосрочные цели | | | | |
| 1. Освоить работу на компьютере | 1. Усидчивость  2. Целеустремлённость | Целеустремлённость | Усидчивость | Развить должное упорство в работе |
| 2. Пройти практику в финансово-экономических отделах предприятия | 1. Трудолюбие  2. Интерес к работе  3. Коммуникабельность  4. Навыки работы | 1. Трудолюбие  2. Интерес к работе  3. Комму-никабель-ность | Навыки работы | Приобрести определенную базу знаний |
| 3. Хорошо подготовиться к собеседованию с руководителем фирмы, чтобы произвести хорошее впечатление | 1. Внима-телность  2. Способность к самоанализу | Внимательность | Способность к самоанализу | Научиться анализировать свои способности |

**ЛИТЕРАТУРА**

1. Зайверт Л. «Ваше время в ваших руках»

М. : Интерэксперт, ИНФРА – М, 1995.

2. Вудкок М., Френсис Д. «Раскрепощённый менеджер»

Перевод с английского – М., 1991.

3. Алексеев А., Пигалов В. «Деловое администрирование на практике»

М. : Технологическая школа бизнеса, 1994.