|  |
| --- |
| **Министерство Образования Российской Федерации****Пензенский Государственный Университет Архитектуры и Строительства**Кафедра менеджмента  КУРСОВАЯ РАБОТА**на тему «МОЯ КАРЬЕРА»** ВЫПОЛНИЛ:  студент I курса  группы ГСХ-12 Галямин С. А.  ПРИНЯЛ:  к. э. н., доц.  Глухова И. В.  ПЕНЗА 2008 |

**СОДЕРЖАНИЕ**

1. Для чего я поступил в ПГУАС 3
2. Как я представляю свою будущую карьеру 3
3. Мои профессиональные цели 5
4. Что я собираюсь предпринять для достижения своих целей 6
5. Самоанализ 8

6. Литература 11

**1. ДЛЯ ЧЕГО Я ПОСТУПИЛ В ИНЖЕНЕРНО-СТРОИТЕПЛЬНЫЙ ИНСТИТУТ**

Я поступил в Пензенский Государственный Университет Архитектуры и Строительства и именно в Инженерно-строительный институт не случайно. Всем известно, что профессия строитель – одна из самых востребованных и высокооплачиваемых профессий в данный период времени. - Во-первых, приобретённые здесь знания и навыки помогут мне осуществить свою главную цель.

- Во-вторых, очень велик престиж института.

- В-третьих, в ИСИ очень сильный преподавательский состав.

- В-четвертых, что особенно важно, в ИСИ я смогу получить не только теоретические знания, но и практические навыки. Здесь практику проходят сразу с первого курса на престижных предприятиях города Пензы, что позволяет студентам приобрести опыт работы во время учёбы. Это послужит первой ступенью в развитии моей будущей карьеры.

Я весьма ответственно подхожу к обучению в институте. Для меня важно стать не только профессионалом, но и получить признание в этом качестве. Приобретённые в институте знания и первоначальный опыт я использую для достижения своей главной профессиональной цели – стать владельцем сети строительных компаний и иметь филиалы во многих городах России и за рубежом.

**2. КАК Я ПРЕДСТАВЛЯЮ СВОЮ БУДУЩУЮ КАРЬЕРУ**

В судьбе каждого человека много препятствий и неожиданных поворотов. Мне так же придётся преодолеть много трудностей, но я уверен, что смогу стать настоящим специалистом в области строительства. Для достижения моей цели необходимо много работать и, конечно же, приобретать опыт всеми возможными способами. Опыт приходит он со временем. Поэтому сейчас нельзя терять это драгоценное время.

Мне бы хотелось начать свою карьеру в какой-нибудь процветающей фирме, подняться по служебной лестнице, открыть собственную строительную или фирму.

В моём понимании, сделать карьеру – значит добиться престижного положения в обществе и высокого дохода. При этом имеется в виду престижность с точки зрения общественного мнения.

Чтобы достигнуть главной цели, необходимо пройти почти через весь жизненный путь. Продвижение к поставленной иною цели будет проходить поэтапно, шаг за шагом, посредством решения промежуточных задач.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Возраст | Желаемый доход (руб.) | Предполагаемая работа |
| 18 лет | 3000 | Продавец - консультант в строительной фирме |
| 30 лет | 20 000 | Заместитель директора регионального отделения строительной или дизайнерской организации |
| 40 лет | 35 000 | Владелец строительной фирмы |
| 45 лет | 300 000 | Владелец сети строительных фирм |
| 50 лет | 5 000 000 | Владелец крупнейшей строительной (дизайнерской) фирмы на Российском рынке |

В 18 лет я устроюсь на неполный рабочий день продавцом-консультантом в строительную или организацию, чтобы накопить некоторые знания и опыт в выбранной мной сфере деятельности. Для этой должности мне нужны такие качества, как комуникабельность, внимательность, вежливость и, конечно, некоторые знания. Я думаю: это будет интересная работа, т. к. я смогу общаться с покупателями и более опытными коллегами по работе. Предполагаемый доход 3000 рублей, т. к. я не имею опыта работы. Таким образом, я сделаю первый шаг к намеченной цели.

 К 30 годам я хочу продвинуться по служебной лестнице и получить должность заместителя директора регионального отделения в строительной фирме. Добившись этого мне нужно будет осваивать искусство управления людьми. Накопленный за время пребывания в этой должности опыт и капитал в главной степени помогут мне совершить скачок и стать владельцем собственной фирмы. Предполагаемый доход 20000 рублей.

 В 40 лет я открою своё дело. Это будет строительная фирма. Строительство всегда было и будет в почёте. Оно имеет огромные перспективы, не смотря на то, что существует с древнейших времён. Особенно приятно строить гражданские здания, жилые дома. Я хочу привнести что-то новое в эти отрасли строительства. Хочется, чтобы дома были удобными для жилья и имели исключительный интерьер, это принесёт большую пользу людям.

К 45 годам я планирую расширить моё дело и создать сеть фирм по всему региону. Я думаю, что к этому времени у меня будет определённый денежный капитал для осуществления главной цели, т. к. считаю, что на данном этапе вполне реальная заработная плата составит 300 000 рублей.

И к 50 годам я так расширю своё дело, что стану медиамагнатом. Филиалы моей компании будут функционировать по всей стране, и, надеюсь, за рубежом. Это будет результатом моего профессионального пути, пиком моей карьеры. Предполагаемый доход около 5 000 000 рублей. Для столь успешного процветания мне понадобятся огромная сила воли и напористость, предприимчивость и оптимизм, профессиональная компетентность.

**3. МОИ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ ЦЕЛИ**

 Моя главная профессиональная цель в жизни – сделать карьеру и открыть своё дело. Я хочу иметь работу, которая позволит мне быть абсолютно независимым, даже материально. Я хочу жить для того, чтобы работать, а не наоборот. Для этого, в первую очередь, я должен успешно закончить институт, получить диплом и работу по специальности. Несомненно, мне будут необходимы навыки работы на компьютере, т. к. сейчас большой объём информации можно извлечь из Интернета. Так же огромную роль в современной жизни играет знание иностранных языков, поэтому желательно знать хотя бы один иностранный язык (наиболее необходимым является английский язык). Это даёт большую выгоду в общении с зарубежными партнерами.

 Так же я думаю, что необходимо, как можно больше общаться с профессионалами в сфере бизнеса и набираться у них опыта.

 Пока у меня цель – хорошо учиться в университете и хорошо сдать первую сессию. После сдачи сессии у меня возникнет следующая цель – найти желаемую работу. Затем последует следующая. Так будет продолжаться до тех пор, пока я не добьюсь своей конечной цели.

**4. ЧТО КОНКРЕТНО Я СОБИРАЮСЬ ПРЕДПРИНЯТЬ ДЛЯ ДОСТИЖЕНИЯ СВОИХ ЦЕЛЕЙ**

Я считаю, что каждая специальность требует определённого уровня знаний и умений, т. е. Профессиональной квалификации.

 После окончания института я полагаю, что уже буду работать в фирме, которая меня интересует. Для человека, собирающегося сделать успешную карьеру, сегодня необходимо умение водить машину, поэтому я хочу пройти ускоренные курсы вождения автомобиля. Так же я продолжу изучение английского языка. Ведь, как известно, английский язык – это язык международного бизнеса.

|  |  |
| --- | --- |
| Профессиональные цели | Анализ «цель – средство» |
| Необходимые средства | Имеется в наличии | Не имеется в наличии | Практические цели |
| За время учёбы в институте |
| 1. Освоить работу на компьютере | 1. Желание и интерес к овладению ПК2. Общая эрудиция | 1. Желание и интерес2. Общая эрудиция | - | Посещать занятия на ПК и активно на них работать |
| 2. Пройти практику в финансово-экономических отделах предприятия | 1. Желание работать и учиться, создавая себе хорошую репутацию2. Умение налаживать контакты с руководством3. Хорошее резюме | 1. Огромное желание учиться на практике2. Умение налаживать контакты с руководством | Хорошее резюме | 1. Пообщаться со специалистами в сфере экономики финансов2. Приобрести опыт в данной сфере |
| 3. Хорошо подготовиться к собеседованию с руководителем фирмы, чтобы произвести хорошее впечатление | 1. Необходимая литература2. Внимательность3.Терпение | 1. Литера-

тура 2. Внимательность  | Терпение | Набраться терпения для подготовки к собеседованию |
| 4. Защитить дипломный проект | 1. Знания и опыт в своей специальности2.Уверенность в себе3. Усиленная подготовка | 1.Уверенность в себе | 1. Знание и опыт2. Усиленная подготовка  | 1.Распреде-лить нагрузку на весь учебный год |
| В первые пять лет после окончания института |
| Заместитель директора регионального отделения строительной фирмы | 1. Опыт работы в руководящей должности2. Контакты и связи с людьми, работающими в данной области3. Безупречный авторитет | - | 1. Опыт работы в руководящей должности2. Контакты и связи с людьми, работающими в данной области3. Безупречный авторитет | 1. Наладить контакты с нужными людьми2. Создать безупречный авторитет в предыдущей должности  |
| В последующие десять лет |
| 1. Открыть своё дело - владелец строительной фирмы | 1. Определенный капитал2. Поддержка местной власти3. Опыт работы на руководящей должности4. Личный авторитет | - | 1. Определенный капитал2. Поддержка местной власти3. Опыт работы на руководящей должности4. Личный авторитет | 1. Изучить инвестиции2. Наладить контакты с местной властью |
| 2. Владелец сети строительных фирм | 1. Определенный капитал2. Контакты с зарубежными фирмами в области строительства  | - | 1. Определенный капитал2. Контакты с зарубежными фирмами в области строительства  | Наладить контакты с ведущими фирмами |
| 3. Стать мадиамагнатом и владеть крупнейшей строительной фирмой | 1. Определенный капитал2. Мощная команда управленцев3. Спрос на товары и услуги | - | 1. Определенный капитал2. Мощная команда управленцев3. Спрос на товары и услуги | 1. Изучить рынок других регионов страны2. Повысить спрос на товар и услуги |

**5. САМОАНАЛИЗ**

|  |  |
| --- | --- |
| Профессиональные цели | Анализ «цель – средство» |
| Необходимые качества | Имеется в наличии | Не имеется в наличии | Действия по их развитию |
| Долгосрочные цели |
| 1. Заместитель директора регионального отделения строительной фирмы | 1. Способность к руководству и лидерству2. Изобретательность и способность к инновациям3. Компетентность4. Высокий самоконтроль5. Высокая работоспособность | 1. Способность к руководству и лидерству 2. Изобретательность и способность к инновациям 3. Высокая работоспособность | 1. Компетентность2. Высокий самоконтроль | Постоянный контроль собственных эмоций и стрессов, научиться более умело управлять своим временем |
| 2. Владелец строительной фирмы | 1. Решительность и способность рисковать2. Целеустремлённость3. Умение организовать коллектив4. Оптимизм5. Дальновидность | 1. Решительность и способность рисковать2. Целеустремлённость3. Умение организовать коллектив 4. Оптимизм | 1. Дальновидность | Дальновидность приобретается в процессе работы на руководящей должности |
| 3. Владелец сети строительных фирм | 1. Решительность2. Волевые качества3. Дальновидность4. Способность влиять на окружающих | 1. Решительность2. Волевые качества | 1. Дальновидность2. Способность влиять на окружающих | Познать психологию взаимодействия сотрудников |
| 4. Стать мадиамагнатом и владеть крупнейшей строительной фирмой | 1. Дальновидность2. Способность рисковать3. Волевые качества4. Профессиональная компетентность | 1. Способность рисковать2. Волевые качества | 1. Дальновидность2. Профессиональная компетентность | Данные качества будут развиваться с накоплением опыта |
| Среднесрочные цели |
| 1. Продавец-консультант в строительной фирме | 1. Хорошая память2. Определенные навыки3. Внимательность4. Вежливость, коммуникабельность | 1. Хорошая память 2. Внимательность3. Вежливость, коммуникабельность | Определенные навыки | Нужные навыки приобрести в процессе обучения  |
| 2. Защита дипломного проекта | 1. Общая эрудиция2. Логическое мышление3. Определенные навыки и знания | 1. Общая эрудиция2. Логическое мышление | Определенные навыки и знания | Продолжить учёбу в ИСИ |
| 3. Менеджер по продажам в строительной фирме | 1. Целеустремлённость2. Профессиональная компетентность3. Активность, инициативность4. Интерес к данной специальности | 1. Целеустремлённость2. Интерес к данной специальности3. Активность, инициативность | Профессиональная компетентность | Необходимые знания приобрести в процессе учёбы в институте |
| Краткосрочные цели |
| 1. Освоить работу на компьютере | 1. Усидчивость2. Целеустремлённость | Целеустремлённость | Усидчивость | Развить должное упорство в работе |
| 2. Пройти практику в финансово-экономических отделах предприятия | 1. Трудолюбие2. Интерес к работе3. Коммуникабельность4. Навыки работы | 1. Трудолюбие2. Интерес к работе3. Комму-никабель-ность | Навыки работы | Приобрести определенную базу знаний |
| 3. Хорошо подготовиться к собеседованию с руководителем фирмы, чтобы произвести хорошее впечатление | 1. Внима-телность2. Способность к самоанализу | Внимательность | Способность к самоанализу | Научиться анализировать свои способности |

**ЛИТЕРАТУРА**

1. Зайверт Л. «Ваше время в ваших руках»

М. : Интерэксперт, ИНФРА – М, 1995.

2. Вудкок М., Френсис Д. «Раскрепощённый менеджер»

 Перевод с английского – М., 1991.

3. Алексеев А., Пигалов В. «Деловое администрирование на практике»

 М. : Технологическая школа бизнеса, 1994.